

TEMA 2: Los sistemas internacionales de Cuentas Nacionales.

El objetivo de crear sistemas de cuentas económicas es cubrir la necesidad de proporcionar información sobre el comportamiento de la economía, ajustándola a los nuevos entornos, a los avances en la investigación metodológica y las necesidades de los usuarios, permitiendo que los resultados generados en todos los países, en general de todos aquellos miembros de las Naciones Unidas y, en particular, de los Estados miembros de la Unión Europea sean internacionalmente comparables.

Este propósito cuenta con un amplio recorrido histórico y como todo proceso que pretende mantener su vigencia ha estado sometido a modificaciones y variaciones de los hechos cuantificables y de los procedimientos utilizados para su valoración, aun manteniendo siempre el fin último con el que fueron ideados y favoreciendo la creación de normativas y protocolos que lo hicieran posible.

Su denominación, bajo la terminología de “Cuentas Nacionales” podría inducir a error, al considerar que sólo es en dicho ámbito territorial se aplican dichas normativas o reglas de valoración para idénticos conceptos. Fue así como se configuró inicialmente, aunque su desarrollo y avance se ha extendido a otros espacios geográficos integrados en el país, de la misma manera que en sus inicios sólo se contemplaba la disponibilidad de información de carácter o frecuencia anual y en la actualidad son aplicados a series trimestrales. También las variables o hechos económicos sometidos a su valoración se han ido ampliando, incorporando nuevas magnitudes y enfoques que hacen de este sistema un proceso válido, real y actualizado del comportamiento económico de los países.

2.1. Evolución histórica.

La necesidad de crear un procedimiento capaz de hacer posible el análisis comparado sobre la evolución económica de diferentes países arranca en la Conferencia Internacional sobre estadísticas que tuvo lugar en el seno de la Liga de las Naciones en 1928. Sus primeros resultados se hicieron públicos en 1939, aunque limitados a las primeras estimaciones de renta nacional de 26 países para el periodo 1929-1938. En 1944, Estados Unidos, Canadá y Reino Unido suscribieron el primer acuerdo internacional sobre métodos conceptuales y presentación de las estimaciones nacionales, creando el primer esbozo de un sistema de registro de las principales magnitudes económicas sometidas a procedimientos de validación sólidos y similares, como también lo eran los conceptos y variables que integraban.

Hay que remontarse al año 1953 para encontrar la primera metodología internacional publicada por Naciones Unidas adoptada por los países en materia de contabilidad nacional, el Sistema de Cuentas Nacionales y Cuadros Auxiliares. A pesar de su mérito como pionera, esta metodología no proporcionaba las directrices para contar con una contabilidad nacional completa y dejaba para un desarrollo posterior algunas cuestiones de gran relevancia, tales como el análisis input-output, la elaboración a precios constantes de los flujos (únicamente se expresaban a precios corrientes), los flujos financieros o los balances. No obstante, este primer sistema tiene el mérito de facilitar a todos los países las directrices necesarias para elaborar seis cuentas nacionales estándar y proporcionar un marco coherente para el registro y presentación de la producción, el consumo, la acumulación y el comercio exterior.

Quince años más tarde, tras valorar los beneficios que había supuesto la homogeneización de los criterios y procedimientos para el análisis económico y su comparativa internacional, y también las limitaciones del sistema aplicado hasta la fecha, en 1968 ve la luz el influente

Sistema de Cuentas Nacionales (SCN) de las Naciones Unidas, que proporcionó un marco más amplio y detallado para el registro sistemático y completo de las actividades de una economía, presentando los datos de forma articulada y coherente al incluir ya las tablas input-output y las corrientes financieras. Además de estas dos mejoras evidentes, el SCN-1968 también introdujo mejoras tales como: el detalle y la articulación de la cuenta de producción, para las actividades de cada una de las clases de productores y en la que se relacionan las industrias con los productos; se permitió elaborar estimaciones a precios constantes de la oferta y demanda de bienes y servicios; y se mejoró la comparabilidad entre el SCN y el sistema de producto material (SPM) que utilizaban las economías de planificación centralizada. El SCN-1968, aun así, todavía no abordaba la elaboración de balances y pospone la inclusión de las cuentas regionales por las dificultades en la medición.

Abordar estas temáticas e incorporar nuevos elementos fueron los objetivos planteados en las sucesivas revisiones efectuadas, la segunda en 1993 (SCN-1993) y la tercera reconocida como SCN-2008, la última disponible.

El SCN-1993, fruto del trabajo conjunto de las Naciones Unidas, el Fondo Monetario Internacional (FMI), Oficina Estadística de las Comunidades Europeas (Eurostat), la Organización de Cooperación y Desarrollo Económicos (OCDE) y el Banco Mundial (BM), mantenía el marco básico del anterior SCN-1968 e introducía la confección de los balances en la contabilidad nacional. Entre las principales novedades el SCN-1993 se pueden destacar dos que mantienen su vigencia:

- El desglose del consumo final entre gasto en consumo final y consumo final efectivo, para clarificar qué agentes económicos realizan el consumo y qué agentes realizan el gasto (especialmente Administraciones públicas e Instituciones sin fines de lucro al servicio de los hogares) y que exige la diferenciación entre el consumo individual y el consumo colectivo.
- La separación entre el excedente bruto de explotación y la renta mixta. Esta última magnitud recoge las rentas empresariales de los hogares que no están constituidas en sociedades y para las que sería imposible separar la remuneración de asalariados del propietario de las rentas obtenidas en concepto de beneficios como empresarios, esto es la renta de los trabajadores por cuenta propia.

Otras mejoras menores del SCN-1993 consistieron en la ampliación de la frontera de producción, incluyendo los activos intangibles, algunas actividades ilegales y determinadas actividades de los hogares tales como los servicios prestados por los empleados del hogar que estén remunerados y la renta imputada a los propietarios ocupantes de su residencia. Finalmente, el SCN-1993 sugería ya la conveniencia de realizar cuentas satélites.¹

Por su parte, el SCN 2008 introduce cambios y nuevos contenidos en prácticamente todas las secciones, especialmente en aquellas que tratan de los activos no financieros, los servicios e instrumentos financieros, el resto del mundo (balanza de pagos) y el sector público. La mayor parte de las recomendaciones se refieren a las características de unidad y transacción de una economía cada vez más globalizada, a la innovación en los instrumentos financieros y a un

¹ El concepto de cuentas satélites se contempla en temas posteriores. Por el momento basta con señalar que se refieren a una serie de herramientas estadísticas que permiten estudiar a detalle un sector económico en particular, analizando su relación con algunas de las principales variables macroeconómicas como lo son la contribución al producto interno bruto (PIB), las exportaciones o el personal ocupado. De hecho, su nombre deriva justamente de que esta metodología permite vincular una medición con el esquema central de contabilidad nacional, permitiendo analizar sectores específicos y a su vez generar información valiosa para el diseño e implementación de políticas económicas.

interés mayor en las fuentes de la riqueza y de la deuda de los sectores público y privado. Algunas recomendaciones afectan a algunos de los principales agregados del SCN, tales como el Producto Interior Bruto (PIB) y el ahorro, como cabría esperar de una actualización destinada a plasmar los aspectos en continua evolución de la producción, del consumo y de la acumulación. Por otro lado, otras recomendaciones se refieren a otra serie de elementos, entre los cuales se encuentran la redacción y aclaración de definiciones y clasificaciones.

De forma esquemática, los cambios principales del SCN 2008 con relación a la versión anterior (SCN 1993), afectan a los siguientes ámbitos: planes de pensiones, coste de los servicios de capital, investigación y desarrollo, gasto militar, bienes destinados a la transformación, etc.

Dichos cambios se refieren a los siguientes elementos:

1. unidades estadísticas y revisiones de la sectorización institucional;
2. alcance de las transacciones, inclusive la frontera de la producción;
3. conceptos de activos, formación de capital y consumo de capital fijo;
4. tratamiento y definición de los instrumentos financieros y los activos;
5. ámbitos de gobierno y transacciones del sector público;
6. armonización de los conceptos y clasificaciones del SCN y del SPM, sexta edición.

Algunos de estos cambios repercuten sobre la valoración del nivel del Producto Interior Bruto (PIB) -por ejemplo la definición de la frontera de los activos se amplía, incluyendo la investigación y desarrollo; en la formación bruta de capital público se incorpora el gasto en sistemas de armamento y se modifica la categoría de activos "programas informáticos" para incluir las bases de datos- y, otros lo hacen de forma indirecta -tal es el caso de los pagos excepcionales de las empresas públicas que deben registrarse como retiradas de capital o los pagos excepcionales del gobierno a las cuasisociedades² públicas que deben tratarse como transferencias de capital- y otras modificaciones aplicadas repercuten sobre la recopilación de datos o sobre el método empleado para la estimación de indicadores -entre otros se perfecciona el método de cálculo de los servicios de intermediación financiera medidos indirectamente (SIFMI) o se aclara el tratamiento del compromiso de recompra de valores-y, todos estos perfeccionamientos, han procurado una mayor adaptación a la realidad económica actualizada.

Aun así, el Consejo Económico y Social de Naciones Unidas, a través del Grupo de Trabajo Intersecretarial sobre Cuentas Nacionales, lleva desde el año 2019 trabajando sobre la conveniencia de llevar a cabo una nueva revisión, previsiblemente operativa en 2025, al considerar que los nuevos acontecimientos económicos y sociales, entre ellos: digitalización, globalización y bienestar y sostenibilidad, requieren de al menos un examen de viabilidad que permita una mayor receptividad de las Cuentas Nacionales ante un entorno económico en rápida evolución.

Es más, la creciente globalización de la actividad económica entendida como el proceso dinámico y multidimensional a través del cual los recursos nacionales incrementan su movilidad, mientras que las economías nacionales son cada vez más interdependientes, ha intensificado todas las formas de intercambios comerciales e impone nuevos retos a los países a la hora de

²Las cuasi sociedades son unidades institucionales que carecen de personalidad jurídica propia pero cuyo comportamiento económico difiere del característico de sus propietarios. Así, con carácter general, las empresas públicas no forman parte del sector Administraciones públicas, sino que se incluyen en el sector sociedades y cuasi sociedades no financieras puesto que se dedican a actividad de mercado (a diferencia de las Administraciones públicas, que se dedican a actividades no de mercado).

registrar sus actividades económicas en las cuentas nacionales. Los problemas de medición en las cuentas nacionales de la parte creciente que representan las operaciones internacionales realizadas por empresas multinacionales, cuando esas operaciones transfronterizas se realizan entre la empresa matriz, las filiales y las afiliadas tal vez sea la causa de la mayor parte de los problemas de medición de las cuentas nacionales, aunque hay otros retos, que se conforman como cuestiones que se plantean en las nuevas actuaciones y actualizaciones previstas para el SCN, entre otras: los precios de transferencia entre sociedades afiliadas; el incremento de la transformación por encargo, que permite el comercio transfronterizo de bienes sin que estos cambien de propietario (bienes destinados a transformación); el comercio internacional por internet, tanto en lo que respecta a los hogares como a las empresas; el comercio y la utilización de activos de propiedad intelectual en todo el mundo; las remesas de trabajadores, como parte de las transferencias personales; la forma en que las empresas multinacionales que operan al otro lado de las fronteras nacionales gestionan sus negocios a fin de mejorar al máximo la eficacia de la producción y minimizar la carga impositiva en general, dando previsiblemente lugar a estructuras de empresa artificiales, que no reflejan necesariamente la realidad económica; la utilización de vehículos financieros «off-shore» para organizar la financiación de las actividades globales; la reexportación de bienes y, en la UE, el transporte de bienes entre los Estados miembros después de su entrada en la Unión (cuasitransporte) o el incremento de los flujos de inversiones directas exteriores.

Todos estos aspectos cada vez más comunes hacen que la descripción y la medición precisa de los flujos transfronterizos suponga un reto de importancia creciente para los estadísticos nacionales. Incluso con un sistema exhaustivo y sólido de recogida y medición para las partidas del sector del resto del mundo (y, por consiguiente, también las de las cuentas internacionales de la balanza de pagos), la globalización requerirá esfuerzos adicionales para mantener la calidad de las cuentas nacionales de todas las economías y de todos los grupos de economías.

Visión esquemática de la evolución del ámbito de aplicación del SCN	
SCN 1953	Conjunto sencillo de tablas y cuentas a precios corrientes
SCN 1968	Sistema contable ampliado, incluye tablas input-output, principios generales sobre precios y volúmenes y cuentas financieras
SCN 1993	Inclusión de balances, empleo y paridades de poder adquisitivo, estructura contable más detallada (más cuentas, más subsectores y tablas detalladas de origen y destino), capítulos dedicados a las cuentas satélite y ajustes flexibles para las circunstancias nacionales de cada país; análisis detallado de los principios generales de precios y volúmenes (por ejemplo, encadenamiento y fórmulas de índices)
SCN 2008	Presentación más detallada de varios aspectos, por ejemplo, cuentas públicas, sector informal y servicios de capital (importantes para la medición de la productividad).

Fuente: Uses of national accounts; History, international standardisation, and applications in the Netherlands, Bos Fritz, Eagle Economic & Statistics, Documento de trabajo, 2008-1.

2.2. El SCN 2008 y el SEC 2010.

En 1970, se publicó un documento administrativo denominado «Sistema Europeo de Cuentas Económicas Integradas (SEC)». Tal documento había sido elaborado exclusivamente por Eurostat y bajo su única responsabilidad, y fue el resultado de varios años de trabajo por parte de dicha Oficina, junto con los institutos nacionales de estadística de los Estados miembros.

El SEC³ tenía por objeto concebir un sistema de cuentas nacionales que cumplieran con los requisitos de la política económica y social de los países integrantes de la Unión Europea, y se constituyó como la versión comunitaria del Sistema de Cuentas Nacionales de las Naciones Unidas (SNC) que habían utilizado las Comunidades hasta que surgió esta adaptación al espacio europeo, alineada con el SCN-1968. Una segunda edición del SEC llegaría en 1979 y en junio de 1996 vería la luz el SEC-95, en consonancia con el nuevo SCN-1993 de Naciones Unidas.

En el SEC-95 se estableció un sistema de cuentas nacionales que cumplía con los requisitos de la política económica, social y regional de la Comunidad, en gran medida coherente con el entonces nuevo (SCN-1993) de forma que se pudiera garantizar resultados en todos los países miembros de las Naciones Unidas comparables.

Con la misma intencionalidad, la última de las adaptaciones del SCN, aprobada en febrero de 2009 por la Comisión de Estadística de las Naciones Unidas, exigió revisar el Sistema Europeo de Cuentas vigente (SEC 95) incorporando los cambios y recomendaciones establecidos en el SCN-2008, de forma que el Sistema Europeo de Cuentas revisado, el SEC2010, se constituye como una versión actualizada de su predecesor, el SEC 95.

No obstante, en el SEC2010 se identifican necesidades y desarrollos metodológicos que suponen incorporar nuevos enfoques y análisis particularmente centrados en los objetivos específicos de la UE, por lo que su alcance supera las normas y procedimientos establecidos en el SCN 2008.⁴

Concretamente, la necesidad de ajustar la disponibilidad de la información a los nuevos entornos económicos llevó a establecer cuentas económicas medioambientales como cuentas satélite del Sistema Europeo de Cuentas revisado, en 2011, estableciendo un marco común para la recogida, la compilación, la transmisión y la evaluación de las cuentas económicas europeas medioambientales.

En esta misma línea, el ámbito social cobró un mayor protagonismo. Atendiendo a las recomendaciones formuladas en la Comunicación de la Comisión al Consejo y al Parlamento Europeo, en 2009, titulada «Más allá del PIB: evaluación del progreso en un mundo cambiante», entre las que figuraban la necesidad de ampliar la capacidad de evaluar el progreso en un mundo cambiante y la Estrategia Europa 2020, en el SEC 2010 se desarrolla un enfoque más completo para la medición del bienestar y el progreso, apoyando la promoción de un crecimiento inteligente, sostenible e integrador y abordando cuestiones de las externalidades medioambientales y las desigualdades sociales, así como los cambios en la productividad.

Conviene poner también de relieve que, para las políticas de cohesión regional, económica y social de la Unión, así como para el análisis de las interdependencias económicas, las cuentas regionales aumentan su relevancia en el marco de la Unión Europea, siendo motivo de una especial atención los datos presupuestarios de las regiones que componen los Estados miembros. En este sentido Eurostat asume la aplicación de los criterios estadísticos establecidos

³ Diario Oficial de la Unión Europea. (26.6.2013)

⁴ Las diferencias fundamentales entre el SCN 2008 y el SEC 2010 se detallan más adelante.

en el SEC2010 al marco territorial regional, convirtiendo a las cuentas regionales en un objetivo prioritario.

En suma, dar solución a estos compromisos y hacerlo de manera eficiente ha sido el destino del actual Sistema Europeo de Cuentas revisado, establecido por el Reglamento (SEC 2010) en el que se incluye una parte metodológica y un programa de transmisión que define las cuentas y tablas que deben facilitar todos los Estados miembros según los plazos especificados, incluida la transmisión de datos confidenciales, garantizando su protección y evitando que se produzca su divulgación ilícita o su uso no estadístico.

También es la propia Comisión la que establece que debe ponerse a disposición de los usuarios estas cuentas y tablas en fechas específicas, y en su caso conforme a un calendario de publicación previamente anunciado, particularmente por lo que se refiere a la supervisión de la convergencia económica y a la realización de una estrecha coordinación de las políticas económicas de los Estados miembros.

Por último, y desde la perspectiva de la difusión de la información estadísticas se requiere que los datos publicados se adopten a un enfoque orientado a los usuarios, proporcionando una información accesible y útil a los ciudadanos de la Unión y otras partes interesadas.

En este sentido, se prioriza examinar el posible uso de nuevos métodos de recogida en mayor medida automatizados y que actúen en tiempo real, con el objeto de agilizar la presentación, utilidad y análisis de la información económica, garantizando resultados comparables entre los Estados miembros.

Es más, siendo la estructura del SEC 2010 coherente con las directrices internacionales sobre contabilidad nacional establecidas en el SCN 2008, se centra en las circunstancias y las necesidades de información propias de la UE. Aunque comparten su armonización con los conceptos y clasificaciones utilizados en muchas otras estadísticas sociales y económicas (por ejemplo, las estadísticas sobre el empleo, las estadísticas industriales y las estadísticas sobre el comercio exterior), también presentan algunas diferencias, que se pueden resumir en dos grandes bloques: las diferencias de presentación y las diferencias de detalle.

2.2.1 Diferencias de presentación

Las diferencias en cuanto a presentación son esencialmente dos:

- En el SEC 2010 las operaciones con bienes y servicios, las operaciones de distribución de la renta y las operaciones financieras cuentan con capítulos diferenciados, mientras en el SCN 2008 estas operaciones se explican en capítulos ordenados por cuentas.
- En general, en el SCN 2008 los conceptos se describen en términos más generales que en el SEC 2010 y se explican los motivos que llevan a determinadas convenciones. En el SEC 2010 los conceptos se describen con su definición y la relación de elementos que se incluyen y excluyen.

2.2.2 Diferencias de detalle del SEC 2010

Los conceptos del SEC 2010 son en varios casos más específicos y precisos que los empleados por el SCN 2008. Los seis casos más relevantes son los siguientes:

- EL SCN 2008 no contiene criterios específicos sobre la distinción entre producción de mercado, producción para uso final propio y producción no de mercado, algo que sí incluye el SEC 2010 a fin de lograr un enfoque uniforme.

- En el SEC 2010 algunas actividades de producción de los hogares (como la confección textil o la fabricación de muebles) no son significativos en el ámbito de la UE, por lo que no se deben registrar.
- El SEC 2010 recurre en ocasiones a disposiciones institucionales de la UE, como el sistema Intrastat para el registro de flujos de bienes en el interior de la UE o las contribuciones de los Estados miembros a la UE.
- El SEC 2010 contiene clasificaciones específicas de la UE, como por ejemplo la clasificación de productos por actividades (CPA) y la NACE Rev. 2 para las ramas de actividad. Eso sí, ambas clasificaciones están armonizadas con las clasificaciones equivalentes de las Naciones Unidas.
- El SEC 2010 contiene una clasificación adicional para las operaciones exteriores al dividir las operaciones exteriores en dos: por un lado, las operaciones realizadas entre residentes de la UE y, por otro, las operaciones realizadas con residentes de fuera de la UE.
- Debido a las necesidades de la unión monetaria, el SEC 2010 reorganiza los subsectores de las instituciones financieras del SCN 2008.

2.3. Rasgos fundamentales y aplicaciones del SEC 2010

El SEC 2010 se define a sí mismo como *“un marco contable comparable a escala internacional, cuyo fin es realizar una descripción sistemática y detallada del total de una economía (una región, un país o un grupo de países), sus componentes y sus relaciones con otras economías”*.

Además, el SEC 2010 (como también hace el SCN 2008) se convierte en el marco central de referencia para las estadísticas sociales y económicas de la UE y sus Estados miembros, gracias a la armonización que presenta en relación con los conceptos y clasificaciones que utilizan las principales estadísticas sociales y económicas.

Por tanto, es un reglamento en el que se establecen las normas, los convenios, las definiciones y las clasificaciones que deben respetarse en los Estados miembros al elaborarse las cuentas nacionales, presenten estas frecuencia anual o trimestral y hagan referencia al conjunto de la economía o a otros ámbitos geográficos, fundamentalmente de contenido regional, que van a formar parte del programa de transmisión de datos del conjunto de la Unión Europea.

Por todo ello, los rasgos fundamentales que define al SEC2010, en adelante SEC, entroncan con los fundamentos de contabilidad nacional establecidos por el Sistema de Cuentas Nacionales (SCN), que se formulan como el proceso por el que se obtiene la descripción de la economía y su evolución, abarcando una amplia gama de situaciones, desde países desarrollados a países en desarrollo, países menos desarrollados y países en transición, contando con un conjunto de conceptos, definiciones, clasificaciones y normas de registro que proporciona un marco de recopilación y análisis de datos económicos comparables internacionalmente, que facilitan la toma de decisiones y proporcionar orientación sobre política económica.

En sentido amplio, por tanto, las cuentas nacionales tienen como objetivo describir la actividad económica (medible en términos monetarios) de cada unidad de la economía nacional, y para obtener un buen equilibrio entre la necesidad y la disponibilidad de información, los conceptos incluidos en el SEC 2010 tienen varias características importantes:

- Son compatibles a nivel internacional, puesto que los conceptos del SEC 2010 son coherentes con las directrices de contabilidad nacional que marca el SCN 2008 y los Estados miembros deben ceñirse al SEC 2010 a la hora de presentar los datos de sus cuentas nacionales.

- Los conceptos y clasificaciones del SEC 2010 están armonizados con otros sistemas de estadísticas sociales y económicas, dado que utiliza conceptos y clasificaciones armonizados con otras estadísticas económicas y sociales, tales como la nomenclatura de actividades económicas de la Unión Europea (NACE. Rev2) utilizada también en las estadísticas industriales, laborales y de comercio exterior.
- Son coherentes. Esta coherencia entre las cuentas del SEC 2010 y otras estadísticas posibilita obtener ratios tales como la productividad (valor añadido por hora trabajada), la renta nacional disponible per cápita, la formación de capital fijo como porcentaje del stock de capital fijo o el porcentaje del déficit público respecto del PIB, de la misma manera que, por vía residual, pueden valorarse otras magnitudes, como por ejemplo el ahorro como la diferencia entre la renta disponible y el gasto en consumo final.
- Las cuentas del SEC 2010 se orientan hacia la medición, buscando su operatividad. Así, el SEC 2010 únicamente refleja actividades o elementos con cierta importancia (excluyendo actividades que sean pocos significativas para los países de la UE). Además, el SEC 2010 para algunos conceptos incorpora las orientaciones sobre su forma de estimación, en ausencia de información directa e incluso procedimientos alternativos de valoración, como por ejemplo la aproximación a precios básicos a través de la suma de los costes incurridos. Por último, la medición de algunos conceptos se realiza por convención, como es el caso de los servicios colectivos prestados por las Administraciones públicas, que se consideran en su totalidad gasto en consumo final.
- Los conceptos del SEC 2010 difieren de la mayoría de los conceptos administrativos y suelen requerir de algún ajuste. Esto es así porque, por lo general, los conceptos administrativos difieren entre países (a diferencia del SEC-2010), suelen cambiar con el tiempo (impidiendo comparaciones temporales), tienden a carecer de coherencia entre los distintos sistemas administrativos y no suelen ser los más indicados para el análisis económico y la evaluación de la política económica. No obstante, el uso de para fines administrativos de criterios estadísticos, así como el hecho de que las fuentes de datos administrativos tengan en consideración de forma explícita las necesidades de información (específicas) de las estadísticas, facilitan su integración. Por ejemplo, el sistema Intrastat proporciona información sobre las entregas de bienes entre Estados miembros.
- Las cuentas del SEC 2010 se reconocen para periodos largos de tiempo, puesto que responden a una norma internacional aprobada con vocación duradera. Además, en las sucesivas directrices internacionales de contabilidad nacional son pocos los conceptos básicos que han cambiado sustancialmente. Claro está, la continuidad de los conceptos de las cuentas nacionales es clave para calcular series temporales de calidad, limitando su vulnerabilidad ante las presiones políticas nacionales e internacionales y facilitando su uso como base objetiva de información para la política económica y el análisis económico.
- Las cuentas del SEC 2010 se centran en la descripción del proceso económico en términos monetarios fácilmente observables. En general, los stocks y flujos que no se pueden observar fácilmente en términos monetarios o que carecen de una contrapartida monetaria clara, no se registran, si bien, la coherencia y la necesidad de información lleva a que este principio no se aplique de manera estricta. Así, el valor de los servicios colectivos producidos por las Administraciones públicas es difícil de observar, pero se registra como producción, ya que la remuneración de los asalariados y la adquisición de bienes y servicios de las Administraciones públicas sí son fácilmente observables en términos monetarios y, sin duda, su medición incrementa la utilidad de las cuentas nacionales. Existe una serie de casos límite importantes que sí caen dentro del ámbito de la frontera

de producción del SEC-2010, tales como: la producción de servicios individuales y colectivos de las Administraciones públicas, la producción por cuenta propia de servicios de alquiler de vivienda ocupadas por sus propietarios, la producción de bienes para uso final propio (especialmente en el caso de productos agrícolas), la construcción por cuenta propia, la producción de servicios por personal doméstico remunerado, las piscicultura, la producción ilegal (siempre que las unidades que intervienen en la transacción lo hagan de forma voluntaria) y la producción cuyos ingresos no se declaran totalmente a las autoridades fiscales. Sin embargo, quedan fuera de la frontera de producción: los servicios domésticos y personales producidos y consumidos en el mismo hogar; las actividades de voluntariado en las que no se producen bienes; o la reproducción de los peces en alta mar.

- Los conceptos del SEC 2010 son aplicables en distintas situaciones y para fines diferentes y entroncan con los conceptos básicos que se emplean para analizar y agregar los numerosos aspectos de las acciones elementales de la economía, ofreciendo respuestas a cuestiones claves para el análisis económico, tales como: ¿Quién opera en la economía?; ¿Qué hacen?; ¿Por qué operan? y ¿Cómo se conocen estas acciones? Las definiciones, clasificaciones y normas contables ofrecen respuestas a estas preguntas (véase tabla 1)⁵

Es decir, el SCN, y por derivación el SEC, está concebido para representar la economía de una manera simplificada. Sin embargo, dada la complejidad de la totalidad de la economía, es necesario llevar a cabo una complicada tarea de agregación que emplea clasificaciones específicas:

1. Clasificación por sectores, también llamada "**clasificación funcional**" porque representa el proceso de producción y los flujos que experimentan los bienes y servicios producidos en una economía, es decir, muestra el equilibrio entre la oferta y la demanda. En este caso, las unidades se definen según su perfil técnico-productivo, de modo que son unidades de producción en el sentido estricto del término.

2. La clasificación por **sectores institucionales** es otro enfoque del proceso de producción en que las unidades se definen según su comportamiento económico, su función económica y sus objetivos económicos. Esta clasificación se centra en cómo se obtiene y se distribuye la renta en la economía, cómo se genera el capital social y cómo se financia.

La clasificación por sectores está relacionada con las Tablas de Origen y Destino, mientras que la clasificación institucional se asocia a las cuentas económicas integradas (CEI), formando parte ambas del Sistema de Cuentas Nacionales⁶.

Las cuentas sectoriales proporcionan, para cada sector institucional, una descripción sistemática de las diferentes fases del proceso económico: producción, generación de la renta, distribución de la renta, redistribución de la renta, utilización de la renta y acumulación financiera y no financiera. En las cuentas sectoriales se incluyen asimismo balances, para describir los stocks de activos, pasivos y patrimonio neto en el momento de la apertura y el cierre del ejercicio contable.

⁵ The 2008 SNA, Comisión Europea, FMI, OCDE, ONU, Banco Mundial, 2009, Chapter 2: Overview, Chapter 3: Stocks, flows and accounting rules, Chapter 4: Institutional units and sectors, and Chapter 5: Enterprises, establishments and industries.

⁶ La definición de unidades institucionales y sectores institucionales son objeto del siguiente apartado.

En el marco input-output, a través de las tablas de origen y destino, se describen con más detalle el proceso productivo (estructura de costes, renta generada y empleo) y los flujos de bienes y servicios (producción, importaciones, exportaciones, consumo final, consumo intermedio y formación de capital por grupos de productos). En dicho marco se observan dos importantes identidades contables: la suma de las rentas generadas en una rama de actividad es igual al valor añadido producido por dicha rama de actividad y, en relación con cualquier producto o grupo de productos, la oferta es igual a la demanda.

Tabla 1: Conceptos principales del Sistema de Cuentas Nacionales (SCN)

PREGUNTA	EXPLICACIÓN	CONCEPTOS DEL SCN/SEC
¿Quién?	Se refiere a los agentes económicos (instituciones, empresas, personas) que operan en la economía.	Unidades institucionales Sectores institucionales Economía total y resto del mundo
¿Qué?	Se refiere a las transacciones y otros flujos y stocks, que son el objeto de la economía.	Transacciones y otros flujos Activos y pasivos Productos y unidades de producción
¿Por qué?	Se refiere al motivo por el que un agente económico realiza una acción.	Clasificaciones por finalidad del gasto
¿Cómo?	Se refiere al registro del quién, el qué y el por qué.	Normas contables: – registro – momento del registro – valoración – consolidación y compensación

En el SEC 2010 se incluyen asimismo los conceptos de población y empleo, que son conceptos pertinentes para las cuentas sectoriales, las cuentas por ramas de actividad y el marco de origen y destino.

Por tanto, la información que aportan define las principales aplicaciones del SEC, es decir, sus aportaciones al conocimiento económico, siendo destacables las siguientes:

- Un marco para elaborar análisis y políticas. El marco del SEC 2010 puede utilizarse para analizar y evaluar:
 - La estructura del total de la economía, como por ejemplo: el valor añadido y el empleo por ramas, las importaciones y exportaciones, el gasto en consumo final por categoría funcional y grupos de productos, la formación de capital fijo y el stock de capital fijo por ramas de actividad.
 - Partes o aspectos específicos de una economía, tales como el papel de las Administraciones públicas y su posición financiera, la economía de una región, los niveles de ahorro y de deuda de los hogares.
 - El desarrollo en el tiempo de una economía, como por ejemplo: el análisis de las tasas de crecimiento del PIB o de la inflación o del comportamiento estacional del gasto a partir de las cuentas trimestrales.
 - El total de una economía en relación con otras economías. Por ejemplo, comprando el papel y las dimensiones de las Administraciones públicas en los Estados miembros de la UE o el análisis de las interdependencias de las economías de la UE o el análisis de la composición y destino de las exportaciones de la UE.

- Los datos tienen una importancia fundamental para la UE y los Estados miembros a la hora de formular y supervisar su política social y económica. Por ejemplo, para la elaboración de la política macroeconómica y monetaria de la eurozona, para la definición de los criterios de convergencia de la Unión Económica y Monetaria, para la definición de los criterios de déficit público y de deuda pública en el marco del protocolo de déficit excesivo, para la concesión de ayudas financieras regionales, para el cálculo de los recursos propios del presupuesto de la UE: los recursos totales, el recurso IVA y el cuarto recursos calculado a partir de las rentas nacionales brutas estimadas.

2.4. Unidades y conjuntos de unidades

Una unidad institucional reúne las siguientes características:

1. puede ser titular de bienes o activos por derecho propio y puede, por lo tanto, intercambiar la propiedad de los bienes o activos mediante operaciones con otras unidades institucionales;
2. tiene capacidad para tomar decisiones económicas y realizar actividades económicas de las que es directamente responsable ante la ley;
3. tiene capacidad para contraer pasivos en nombre propio, aceptar otras obligaciones o compromisos futuros y suscribir contratos;
4. dispone de un conjunto completo de cuentas, inclusive un balance de activos y pasivos, o sería posible y significativo, desde un punto de vista económico, compilar un conjunto completo de cuentas si fuera necesario.

Definición: Una unidad institucional se define como una entidad económica que tiene capacidad, por derecho propio, de poseer activos, contraer pasivos y realizar actividades económicas y transacciones con otras entidades.

Fuente: The 2008 SNA, Comisión Europea, FMI, OCDE, ONU, Banco Mundial, 2009, Chapter 4: Institutional units and sectors, point 4.2.

Fundamentalmente, existen dos tipos de unidades institucionales en la economía:

1. **Personas y hogares:** Un hogar se define como un grupo de personas que comparten vivienda, que poseen conjuntamente toda su renta y riqueza, o parte de ella, y que consumen determinados tipos de bienes y servicios colectivamente, principalmente el alojamiento y la comida⁷.

En la misma categoría se incluyen los grupos de personas ingresadas en hospitales, hogares para jubilados o centros penitenciarios durante un período prolongado de tiempo.

2. **Entidades jurídicas o sociales:** Una entidad jurídica o social es aquella cuya existencia es reconocida por la ley o por la sociedad con independencia de las personas u otras entidades que puedan tener su titularidad o control⁸.

⁷ Fuente: The 2008 SNA, Comisión Europea, FMI, OCDE, ONU, Banco Mundial, 2009, Chapter 4: Institutional units and sectors, point 4.4.

⁸ Fuente: The 2008 SNA, Comisión Europea, FMI, OCDE, ONU, Banco Mundial, 2009, Chapter 4: Institutional units and sectors, point 4.6.

El SCN distingue tres categorías de unidades jurídicas:

(a) Las sociedades (financieras o no financieras) son entidades capaces de generar beneficios u otra ganancia financiera para sus propietarios, están reconocidas por la ley como entidades jurídicas separadas de sus propietarios, que gozan de una responsabilidad limitada, y se constituyen con el fin de realizar producción de mercado. Esta categoría comprende tanto las sociedades constituidas legalmente (tales como las empresas constituidas en sociedad, las sociedades anónimas, las empresas públicas, las empresas privadas, las sociedades de acciones, las sociedades de responsabilidad limitada, etc.), como las unidades nacionales residentes (unidades no residentes cuyo centro de interés económico predominante es el territorio económico de un país distinto de su país de residencia anterior) y las cuasisociedades (empresas no constituidas en sociedad propiedad de una unidad institucional residente que disponen de un conjunto completo de cuentas, que se gestionan como si fueran una sociedad separada y cuya relación de hecho con su propietario es la de una sociedad con sus accionistas).

(b) Las instituciones sin fines de lucro (ISFL), creadas con el fin de producir bienes y servicios, cuyos estatutos no les permiten ser fuente de ingresos, beneficios u otra ganancia financiera para las unidades que las establecen, controlan o financian.

(c) Las unidades de las administraciones públicas son entidades jurídicas creadas mediante procedimientos políticos y dotadas de poder legislativo, judicial o ejecutivo sobre otras unidades institucionales en un área determinada. Las principales funciones de las unidades de las administraciones públicas son asumir la responsabilidad de la provisión de bienes y servicios a la comunidad o a hogares individuales y financiar dicha provisión mediante ingresos tributarios o de otro tipo, redistribuir la renta y la riqueza mediante transferencias y dedicarse a la producción no de mercado.

Las unidades institucionales se agrupan en **sectores institucionales** según sus principales funciones, su comportamiento y sus objetivos y en el SCN se incluyen cinco sectores institucionales principales: (1). Sociedades no financieras; (2) Sociedades financieras; (3). Administraciones públicas; (4). Hogares y (5) Instituciones Sin Fines de Lucro al Servicio de los Hogares (ISFLSH).

Para que el SCN pueda proporcionar información relativa a las relaciones entre la economía nacional y el resto del mundo, las transacciones entre residentes y no residentes como, por ejemplo, derechos de residentes sobre no residentes y viceversa, se registran en la cuenta del resto del mundo.

No se trata de un sector para el cual deban compilarse conjuntos completos de cuentas, aunque a menudo es conveniente describir el resto del mundo como si se tratara de un sector.

La cuenta del resto del mundo comprende las unidades institucionales situadas físicamente dentro de las fronteras geográficas de un país como, por ejemplo, los enclaves extranjeros tales como embajadas, consulados o bases militares, así como los organismos internacionales.

La asignación de una unidad a un sector institucional se basa en las siguientes preguntas:

- ¿Se trata de una unidad residente?
- ¿Se trata de un hogar, un hogar institucional (por ejemplo, un hospital) o una unidad jurídica?
- ¿Es la unidad un productor de mercado o no de mercado?

- ¿Está la unidad controlada por la administración pública?
- ¿Ofrece la unidad servicios financieros?
- ¿Se trata de una unidad bajo control extranjero?

Las unidades institucionales también se pueden agrupar según su titularidad. Se distingue entre sociedades públicas, sociedades privadas nacionales y sociedades bajo control extranjero.

Las sociedades privadas nacionales y las sociedades bajo control extranjero pertenecen al sector privado. Las administraciones públicas pertenecen al sector público en su totalidad. Los hogares y las ISFLSH pertenecen al sector privado.

Las sociedades se clasifican como públicas si el gobierno las controla a través de unidades de las administraciones públicas u otras empresas públicas, normalmente mediante la titularidad de más de la mitad de las acciones con derecho de voto. El control gubernamental también puede deberse a la legislación específica. El criterio de titularidad de más de la mitad de las acciones con derecho de voto también se aplica a la clasificación de las sociedades como privadas nacionales o bajo control extranjero.

Por tanto, el total de la economía se define en términos de unidades institucionales y se define como el conjunto de todas las unidades institucionales residentes⁹. Sin embargo, el territorio económico de un país no coincide exactamente con su territorio geográfico. De hecho, el término "territorio económico" abarca el territorio geográfico administrado por un gobierno dentro del cual las personas, los bienes, los servicios y el capital disponen de libertad de movimientos. También comprende las aguas internacionales declaradas como zona económica exclusiva en la cual el país goza de derechos exclusivos de explotación pesquera, petrolera y minera. Por último, ciertos enclaves en países extranjeros, tales como las embajadas, los consulados y las bases militares, se incluyen en el territorio económico.

Por otra parte, los enclaves dentro de un país utilizados por gobiernos extranjeros y organismos internacionales quedan excluidos del territorio económico de dicho país. El concepto de territorio económico del SCN coincide con el del Manual de Balanza de Pagos y Posición de Inversión Internacional, sexta edición.

Tabla 2: Unidades institucionales clasificadas por sector y titularidad

	Sector de las sociedades no financieras	Sector de las sociedades financieras	Sector de las administraciones públicas	Sector de los hogares	Sector de las ISFL al servicio de los hogares
Sector Público	Sociedades no financieras públicas	Sociedades financieras públicas	Todas las unidades de las administraciones públicas e ISFL		
Sector privado nacional	Sociedades no financieras privadas nacionales	Sociedades financieras privadas nacionales		Todos los hogares	Todas las ISFL al servicio de los hogares
Sector bajo control extranjero	Sociedades no financieras bajo control extranjero		Sociedades financieras bajo control extranjero		

Fuente: System of National Accounts 1993 Training manual, SADC, 1999.

⁹ Fuente: The 2008 SNA, Comisión Europea, FMI, OCDE, ONU, Banco Mundial, 2009, Chapter 4: Institutional units and sectors, point 4.23.

Junto a la definición del territorio económico es necesario identificar el concepto de residencia de cada unidad institucional. Se considera residencia al territorio económico con el cual mantiene la conexión más fuerte, es decir, su centro de interés económico predominante¹⁰.

El concepto de residencia no se basa en la nacionalidad o en criterios jurídicos. Tener un centro de interés económico predominante en un territorio supone el desarrollo durante un período prolongado de tiempo (normalmente un año o más) de actividades económicas en dicho territorio (por ejemplo, ser propietario de un terreno o de estructuras o dedicarse a la producción en un territorio).

A continuación, se presentan algunas aclaraciones sobre la residencia:

1. Un hogar es residente cuando mantiene una vivienda que sus miembros tratan y utilizan como residencia principal. Todas las personas que forman parte de dicho hogar son también residentes. Existen varios casos especiales para continuar considerando un hogar como residente: (a) los estudiantes siguen siendo residentes en el territorio donde residían antes de estudiar en el extranjero; (b) los pacientes que viajan al extranjero para seguir un tratamiento médico, incluso si el tratamiento dura un año o más; (c) la tripulación de barcos, aeronaves, plataformas petroleras, estaciones espaciales, etc. que operan fuera del territorio o en varios territorios; (d) los diplomáticos, personal militar y otros funcionarios públicos empleados en el exterior en enclaves de la administración pública; (e) los trabajadores transfronterizos, que mantienen su vivienda principal en el territorio nacional; (f) los refugiados, cuando no cambian su territorio de origen, independientemente de su estatuto jurídico o de su intención de regresar.

2. Una sociedad o cuasi sociedad se considera residente si mantiene al menos un establecimiento desde el que tiene previsto operar durante un período prolongado de tiempo, es decir, al menos un año. A menudo es necesario tener en cuenta los aspectos prácticos relacionados con la construcción por parte de empresas extranjeras, ya que suele tratarse de casos límite.

Ahora bien, atendiendo a las actividades que realizan las unidades institucionales, el SCN define, bajo la denominación de empresas, a aquellas dedicadas a la producción de bienes y servicios¹¹.

Una empresa puede ser una sociedad, una cuasisociedad, una institución sin fines de lucro o una empresa no constituida en sociedad. Una unidad institucional como, por ejemplo, una sociedad, puede llevar a cabo distintas actividades de producción en distintos emplazamientos y producir varios tipos de bienes y servicios. Esto conlleva la división de muchas unidades institucionales en unidades menores y más homogéneas. La homogeneidad de la actividad es un criterio para la división de una empresa en unidad de actividad económica (UAE). Por tanto, una unidad de actividad económica es una empresa, o parte de una empresa, que se dedica a un solo tipo de actividad productiva o en la que la actividad productiva principal representa la mayor parte del valor añadido¹².

Una empresa que se dedica a distintas actividades posee uno o más emplazamientos y, a efectos de análisis diferencial, resulta conveniente su división en unidades locales, entendiendo como

¹⁰ Fuente: The 2008 SNA, Comisión Europea, FMI, OCDE, ONU, Banco Mundial, 2009, Chapter 4: Institutional units and sectors, point 4.10

¹¹ Fuente: The 2008 SNA, Comisión Europea, FMI, OCDE, ONU, Banco Mundial, 2009, Chapter 5: Enterprises, establishments and industries, point 5.1.

¹² Fuente: The 2008 SNA, Comisión Europea, FMI, OCDE, ONU, Banco Mundial, 2009, Chapter 5: Enterprises, establishments and industries, point 5.12.

tales a una empresa, o parte de una empresa, que se dedica a una actividad productiva en un emplazamiento o desde un emplazamiento dado¹³.

La combinación de emplazamiento y actividad económica de una empresa resulta en lo que se denomina "establecimiento". De forma que un establecimiento es una empresa, o parte de una empresa, situada en un único emplazamiento y en el que solo se realiza una actividad productiva o en el que la actividad productiva principal representa la mayor parte del valor añadido¹⁴.

Los establecimientos también reciben el nombre de unidades de actividad económica local (UAEL). Los establecimientos pueden realizar una o más actividades secundarias, aunque estas deben ser de pequeña escala en comparación con la actividad principal. La actividad principal de una empresa también puede suponer actividades auxiliares que faciliten el buen funcionamiento de la empresa pero que no resultan en bienes y servicios que se puedan comercializar (por ejemplo, la gestión de registros, la compra de materiales y equipamiento, la reparación y mantenimiento de maquinaria y equipamiento, la limpieza y mantenimiento de edificios e instalaciones, la promoción de ventas, etc.) aunque no puedan identificarse por separado. Una empresa puede contar con uno o más establecimientos.

Por otra parte, un establecimiento puede pertenecer a una única empresa. En la práctica, normalmente se puede identificar un establecimiento con un lugar de trabajo individual en el que se realiza un tipo concreto de actividad productiva: una explotación agrícola, una mina, una cantera, una fábrica, una planta, una tienda, un almacén, una obra, un centro logístico, un aeropuerto, un garaje, un banco, una oficina, una clínica, etc. No se puede compilar un conjunto completo de cuentas, inclusive balances, de un establecimiento porque no puede poseer activos, contraer pasivos o realizar transacciones con otras entidades por derecho propio.

Los únicos datos significativos de un establecimiento que se pueden compilar son los siguientes:

1. los elementos incluidos en las cuentas de producción y de explotación;
2. formación bruta de capital fijo y variación de existencias;
3. stocks de capital fijo y terrenos;
4. número de empleados, tipos de empleados, horas trabajadas.

Un SCN distingue, como rasgo esencial de su estructura, entre establecimientos que son productores de mercado, productores para uso final propio y productores no de mercado.

Los establecimientos de mercado producen bienes y servicios principalmente para su venta a precios económicamente significativos.

Los productores para uso final propio producen bienes y servicios principalmente para su consumo final o para la formación de capital fijo por parte de los propietarios de las empresas en que se producen.

Los establecimientos no de mercado ofrecen la mayor parte de los bienes y servicios que producen de forma gratuita o a precios que no son económicamente significativos.

Un grupo de establecimientos dedicados a clases de actividad idénticas o similares se define como industria, según la Clasificación industrial internacional uniforme de todas las actividades

¹³ Fuente: The 2008 SNA, Comisión Europea, FMI, OCDE, ONU, Banco Mundial, 2009, Chapter 5: Enterprises, establishments and industries, point 5.13.

¹⁴ Fuente: The 2008 SNA, Comisión Europea, FMI, OCDE, ONU, Banco Mundial, 2009, Chapter 5: Enterprises, establishments and industries, point 5.14.

económicas (CIIU, Rev. 4). En su definición se consta que una industria consta de un grupo de establecimientos que se dedican a clases de actividad idénticas o similares¹⁵.

La clasificación hace referencia a la actividad principal del establecimiento, como se ha definido anteriormente. Ciertas actividades producen simultáneamente más de un producto, mientras que un mismo producto puede producirse a veces mediante técnicas de producción diferentes.

El criterio más importante empleado para la clasificación de las industrias es el tipo de bienes y servicios producidos. La empresa es la principal unidad para las cuentas nacionales, ya que representa la unidad institucional para la cual se preparan cuentas de producción y se calcula el valor añadido.

La agregación del valor añadido en cada actividad es una de las principales actividades de los expertos en contabilidad nacional, ya que el resultado directo de la misma es el valor del Producto Interior Bruto (PIB).

Las actividades se agrupan en "industrias", que se clasifican según la CIIU 4. Al mismo tiempo, la actividad principal es una de las variantes importantes del Registro Estadístico de Empresas (REE) y la base para la definición de las muestras de las encuestas económicas.

Es importante comprender que, una vez realizada esta asignación, toda la empresa, inclusive su producción en otras actividades, pertenecerá a esta clase, incluso si parte del resto de la producción pertenece a una clase diferente. Esta producción restante se denomina producción secundaria.

La distinción entre producción principal y producción secundaria viene determinada por su importancia relativa. Habitualmente se considera el valor añadido, pero también es posible tener en cuenta la producción, las ventas, los sueldos y salarios y el número de empleados. Si se elige el valor añadido para determinar el criterio de inclusión, la actividad principal de la unidad será aquella con un mayor valor añadido. De este modo, existe una única actividad principal, pero puede haber más de una actividad secundaria. El valor añadido de una actividad secundaria suele ser menor que el de la actividad principal, aunque no siempre sea así necesariamente. Normalmente, también hay un valor mínimo como, por ejemplo, el 10%. Las actividades que no alcanzan este umbral son ignoradas.

Es bastante frecuente que una empresa tenga al menos algunas actividades secundarias, aunque esto es menos probable en el caso de las pequeñas empresas. Es importante comprender que no es necesario que la actividad principal suponga el 50% o más del valor añadido total de una unidad. Si existen tres actividades, A, B y C, con una participación en el valor añadido del 40%, 30% y 30% respectivamente, la actividad A será la principal y las actividades B y C serán secundarias. También debe tenerse en cuenta que, para que una actividad sea principal o secundaria, su producción debe ser apta para su entrega fuera de la unidad de producción. La determinación de la actividad principal de una empresa que realiza dos o más actividades cuya producción está destinada al mercado se basa en el denominado método "descendente".

El método funciona según las siguientes reglas:

1. Sí una actividad supone más del 50% del valor añadido, esta actividad determina la clasificación;

¹⁵ Fuente: The 2008 SNA, Comisión Europea, FMI, OCDE, ONU, Banco Mundial, 2009, Chapter 5; Enterprises, establishments and industries, point 5.46.

2. la actividad se determina según la clase de la CIIU con una participación mayor en el valor añadido de arriba abajo: (a) primero se determina el nivel de clasificación más alto (1 dígito); (b) luego los niveles inferiores (2 y 3 dígitos); (c) finalmente, la clase (nivel de 4 dígitos).

En el recuadro siguiente se presenta un ejemplo de cómo determinar la actividad principal de una empresa.

Determinación de la actividad principal de una empresa
<p>La empresa A lleva a cabo 5 actividades: A1, A2, A3, A4 y A5, clasificadas de manera ficticia como: A1: Código CIIU4 = 310 (fabricación de muebles), valor añadido = 1450</p> <p>A2: Código CIIU4 = 322 (fabricación de instrumentos musicales), valor añadido = 1200</p> <p>A3: Código CIIU4 = 324 (fabricación de juegos y juguetes), valor añadido = 1330</p> <p>A4: Código CIIU4 = 476 (venta al por menor de productos culturales y recreativos en comercios especializados), valor añadido = 350</p> <p>A5: Código CIIU4 = 477 (venta al por menor de otros productos en comercios especializados), valor añadido = 750</p> <p>Hay 5 actividades en el nivel de 3 dígitos de la CIIU4 (31 =310; 322; 324; 476 y 477), que se pueden agrupar en tres actividades en el nivel de 2 dígitos según la siguiente estructura:</p> <p>Con los datos sobre valor añadido mencionados en el nivel de 3 dígitos, se pueden calcular los totales en el nivel de 2 dígitos y para la empresa en su totalidad.</p>
<pre> graph TD A["Empresa (VAB total = 3.880)"] --> B["31 (1.150)"] A --> C["32 (1.330)"] A --> D["47 (1.000)"] C --> E["322 (800)"] C --> F["324 (530)"] D --> G["476 (150)"] D --> H["477 (850)"] G --> I["4764 (150)"] H --> J["4773 (850)"] </pre>
<p>Aplicando el método descendente, se obtiene:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. la actividad 32 cuenta con la mayor participación en el VAB total; 2. del valor añadido total para 32, la actividad 322 representa la mayor parte (800). <p>En estas condiciones, la actividad 322 es la principal actividad y toda la empresa se clasifica como 322 en el nivel de 3 dígitos, como 32 en el nivel de 2 dígitos y como 3 en el nivel de 1 dígito. Obsérvese que la actividad 477 tiene un valor añadido de 850, mayor que la actividad principal, pero, según esta metodología, se clasifica como actividad secundaria, dado que a dos dígitos la actividad 47 presenta un valor añadido inferior a la actividad 32</p>